

Mitarbeiter (m/w/d) Direktmarketing

- Top-Arbeitgeber/Top-Lage in München/Top-Branche

Unser Klient gehört zu den führenden Immobilienmaklern im Raum München.

Die Position ist in München zum nächstmöglichen Zeitpunkt zu besetzen.

Aufgaben im Einzelnen:

- Mit-Auf- und Ausbau des Vertriebskanals Telefonie im Zusammenspiel mit anderen Vertriebskanälen
- Mit-Umsetzung von Vertriebsstrategien mit Schwerpunkt Telefonie
- Leadmanagement
- Mit-Implementierung von CRM zur Generierung von Kundendaten
- Analyse und Auswertung der Daten, Zielgruppendefinition
- Erstellung von Erfolgs- und Responseanalysen
- Ansprechpartner des Teams bei fachlichen Rückfragen und Prozessklärungen
- Pflege der Projektdokumentation und der dazugehörigen Tools
- Mit-Verantwortung für die Entwicklung und Überarbeitung von Gesprächsleitfäden und Prozessabläufen

Anforderungen im Einzelnen:

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung im Dienstleistungssektor
- Erste Erfahrungen im Bereich Multi-Channel-Kommunikation
- Erfahrung im Vertrieb, im speziellen Direktvertrieb
- Erfahrung mit CRM-Systemen
- Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute EDV-Kenntnisse, vor allem MS-Office Anwendungen

Das bietet unser Mandant:

- Es wird ein fixes Grundgehalt mit einem sehr attraktiven Provisionsmodell geboten
- Sie erhalten intensive Unterstützung durch die eigene Vertriebsorganisation und die Vertriebsassistenten.
- Eine ausgezeichnete technische Ausstattung ist selbstverständlich, u.a. iPhone, iPad und Laptop
- Sie profitieren von vielfältigen Weiterbildungsangeboten
- Sie können attraktive finanzielle Rahmenbedingungen des Unternehmens nutzen
- Es wartet ein Team, dass sich auf Sie freut
- Verfügbarkeit ab II. Quartal 2022

Ihre aussagekräftige Bewerbung mit CV und einem Anschreiben mit Angabe von Verfügbarkeit und aktuellem Einkommen senden Sie bitte ausschließlich per e-Mail an strehler@siebenlist-personal.de. Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich.